



Интервью с заместителем генерального директора компании «Эльбрус-2000» **СЕРГЕЕМ БЫЧКОВЫМ** и руководителем департамента разработки программных решений «Эльбрус-2000» **ДМИТРИЕМ ГРИГОРЬЕВЫМ**

«...МЫ ПРЕДЛАГАЕМ СВОИМ КЛИЕНТАМ ПОЛНЫЙ ПАКЕТ УСЛУГ...»

Система автоматизации бэк-офиса финансовых компаний *Signator/2000* — одна из наиболее популярных на рынке. Модульный принцип построения и гибкость настройки позволяют создавать ее различные модификации в зависимости от требований заказчика. Это и обеспечивает высокий спрос на систему со стороны финансовых компаний различных категорий: банков, брокерских и инвестиционных компаний, регистраторов, депозитариев. Прошел почти год с тех пор, как сама система и создавший ее коллектив разработчиков перешли в компанию «Эльбрус-2000». О перспективах развития как *Signator/2000*, так и «Эльбрус-2000» рассказывают ее топ-менеджеры Сергей Бычков и Дмитрий Григорьев. Беседа ведет менеджер проекта ММВБ Владимир Чванов.

В. Ч. Сергей Юрьевич, системе автоматизации бэк-офиса финансовой компании *Signator/2000* около 10 лет. Она успешно зарекомендовала себя на рынке и, согласно исследованию, проведенному Национальной Фондо-

вой Ассоциацией в апреле 2004 г., занимает на нем одну из лидирующих позиций. С чем было связано решение о дальнейшем развитии системы *Signator/2000* именно в вашей компании, ведь она, как известно, выполняет исключительно заказные разработки и проекты по системной интеграции? Какие перспективы, по Вашему мнению, открывает это решение для системы *Signator/2000* и компании «Эльбрус-2000» в целом?

С. Б. Действительно, изначально компания ориентировалась на проекты по системной интеграции и выполняла заказные разработки. Текущая ситуация на рынке такова, что проекты по системной интеграции — это необходимые, но в то же время второстепенные требования для развивающегося бизнеса. Первоочередные задачи заказчиков в настоящий момент сосредоточены в плоскости решения бизнес-задач и обеспечения их инструментами, позволяющими решать эти задачи. Поэтому наша компания перестроилась для выполнения проектов, нацеленных на ре-

шение бизнес-задач заказчиков. Мы предлагаем своим клиентам полный пакет услуг, покрывающий все работы в рамках проекта, начиная с консалтинга, формирования задач, разработки программных решений, поставки необходимых аппаратных средств, внедрения систем и заканчивая сопровождением предложенных решений. Участвуя в работах на всех стадиях проекта, мы можем гарантировать заказчику его успешное выполнение в целом и решение основных задач, стоящих перед компанией-заказчиком.

Система автоматизации *Signator/2000* — комплекс, нацеленный на решение бизнес-задач, стоящих перед инвестиционными компаниями, фондовыми отделами банков, депозитариями и другими участниками фондового рынка. До перехода к нам в компанию проекта *Signator* мы активно работали, продолжаем работать с такими финансовыми компаниями, как Банк Петрокоммерц, Татпроминвестбанк, Росевробанк, Межгосбанк, Ингосстрах, и другими. Расширение спектра решений компании

позволит нам существенно укрепить ее позиции на этом рынке, предлагая клиентам более полный пакет услуг.

Мы планируем, что система *Signator/2000*, как и раньше, будет развиваться вместе с рынком ценных бумаг, дополняясь функциями, которые обеспечивают автоматизацию новых видов деятельности. В ближайшее время мы планируем выпустить программное обеспечение для бэк-офисов управляющих компаний. Это решение позволит вести учет вложений ПИФов и НПФ. Для реализации этого проекта, как и всей линейки программных продуктов *Signator*, мы выбрали решения компании *ORACLE*, которые позволят создать надежный продукт с современным интерфейсом, использующим технологии *Internet*.

В. Ч. Какие еще задачи, помимо разработки новых решений, были поставлены перед командой, ведущей проект *Signator/2000*?

С. Б. Первая и главная из поставленных задач — сделать максимум возможного для того, чтобы переход проекта в другую компанию ни коим образом не сказался на клиентах *Signator/2000*. С первых дней работы проекта мы обеспечили полное сопровождение наших новых клиентов, открыли «горячую линию». Текущие работы, выполняемые в рамках прежних договорных обязательств, были сданы в полном объеме.

С точки зрения фирмы, приход специалистов, имеющих дополнительный опыт разработки и внедрения тиражируемых решений, обеспечил возможность изменить подход к созданию заказного программного обеспечения на всех этапах разработки. Мы провели реструктуризацию подразделений, отвечающих за разработку. Был создан новый департамент по разработке программных решений, который возглавил Дмитрий Григорьев. С помощью пришедших специалистов нам удалось решить задачу единого подхода к производству различных программных систем.

В. Ч. Дмитрий, прошлый раз мы общались более 3 лет назад. Как развивался *Signator/2000* с того времени?

Д. Г. За время, прошедшее с тех пор, система последовательно развивалась, расширяя свои возможности. Никаких революционных шагов по изменению системы делать не пришлось, что говорит о хорошо продуманной ее базовой части. Функционал расширился для автоматизации оказываемых банками и инвестиционными компаниями новых видов услуг. Сюда относятся автоматизация предоставления кредитов клиентам бумагами и деньгами (маржиналь-

ный модуль), предоставление денежных средств с учетом стоимости активов клиента (овердрафтный модуль); существенно доработан модуль взимания комиссионных вознаграждений с клиентов, который необходимо было привести в соответствие с требованиями ФСФР. Дело в том, что комиссионные вознаграждения влияют на расчет уровня маржи при совершении сделок клиентами. И в этом случае время взимания комиссии с клиента становится важным параметром. Также проводились изменения системы, связанные с периодическим выходом новых требований Центрального банка РФ к учету ценных бумаг.

С приходом в «Эльбрус-2000» у нас появились дополнительные возможности по развитию системы, в первую очередь за счет объединения части ресурсов, которые уже были в компании с группой разработчиков, ведущих проект *Signator*. За этот неполный год нами были разработаны и внедрены модуль индивидуальных договоров доверительно-го управления (ИДДУ), модуль общих фондов банковского управления (ОФБУ) и модуль отслеживания лимитов.

При разработке новых модулей учитывались требования ФСФР и ЦБ РФ к учету операций в бэк-офисах инвестиционных компаний и банков.

В. Ч. Вы позиционируете систему и для банков и для инвестиционных компаний. Есть ли принципиальные отличия в этих решениях?

Д. Г. Модульный принцип построения системы позволяет формировать различные комплекты поставки для банков и инвестиционных компаний. Например, в банковской версии присутствуют два основных модуля: «Торгово-Учетный» (бэк-офис) и «Депозитарный». Возможность совместного использования этих модулей на основе единой системы справочников позволяет автоматизировать процесс передачи информации о проведенных операциях с ценными бумагами из бэк-офиса в депозитарий, что существенно сокращает время обработки такой информации для банка в целом.

Для основных модулей разработаны специальные программные блоки, оформленные в виде подмодулей и предназначенные к применению в банках. Функциональность подмодулей привлекает во внимание специфику учета ценных бумаг в банке и необходимость передачи информации в виде проводок в программу операционного дня.

Система позволяет учитывать операции с акциями, облигациями (в том числе индексированными), векселями, *ADR*.

Информация о всех операциях с ценными бумагами сохраняется в системе, формируются остатки в портфелях банка и его клиентов, рассчитываются брокерские комиссионные вознаграждения и прибыли/убытки по сделкам методами *LIFO* или *FIFO*.

Уже на стадии сохранения информации об операциях с ценными бумагами существуют различия между банковской версией системы и версией для инвестиционной компании. Это касается бумаг самого банка. В банковской версии сразу происходит раздельное хранение бумаг торгового и инвестиционного портфелей. Это позволяет упростить выбор данных для переоценки активов и последующего формирования проводок.

Еще одно отличие банковской версии системы — порядок хранения и обработки информации по учету бумаг, полученных по сделкам с обратной продажей (обратное РЕПО). Хотя эти бумаги не выделяются из общего портфеля банка, но при переоценке активов эти бумаги не учитываются. Также изменен порядок учета этих бумаг в расчет прибыли/убытков. Такие бумаги независимо от времени заключения сделки не участвуют в расчете до тех пор, пока остаются бумаги, приобретенные по обычным сделкам.

Специально для банковской версии программы был разработан подмодуль автоматизации учета операций клиентов по договорам индивидуального доверительного управления. Клиент может иметь один или несколько портфелей ценных бумаг (например, когда несколько трейдеров работают с активами клиента). Каждая операция одновременно отражается как по портфелю, так и на всей позиции клиента. Механизм переоценки активов позволяет определить текущую стоимость активов клиента на каждый торговый день. В то же время в версии системы для инвестиционных компаний функции ведения портфеля доверительного управления включены в основной модуль.

Недавно был создан новый подмодуль, который позволит банку автоматизировать учет ценных бумаг при создании общих фондов банковского управления.

Подмодуль маржинального кредитования клиентов позволяет, с одной стороны, реализовать все требования ФСФР к этому виду деятельности, а с другой — автоматизировать процесс закрытия отрицательных остатков ценных бумаг и денежных средств, образовавшихся на конец дня, посредством встречных срочных сделок или сделками РЕПО.





Подмодуль формирования и выгрузки проводок в программы операционного дня банка или бухгалтерии позволяет автоматизировать процесс отображения операций с ценными бумагами на балансовых счетах. Механизмы системы позволяют настроить и формировать проводки по нескольким планам счетов, один из которых соответствует плану счетов операционного дня, второй является внутренним планом счетов бэк-офиса, третий может быть использован для управленческого учета и т. д. Настройки позволяют не только указать, какие именно суммы и по каким счетам должны быть сформированы, но и правила формирования самих счетов. В случае необходимости открытия нового балансового счета в программе операционного дня, который был сформирован в системе, дополнительно к файлу с проводками формируется файл с новыми счетами.

В. Ч. Сергей Юрьевич упоминал о разработке программного решения для управляющих компаний ПИФ и НПФ.

Будет ли это расширением функциональных возможностей системы Signator/2000?

Д. Г. Решение для управляющих компаний будет новым продуктом, который будет иметь общие интерфейсы с линейкой продуктов *Signator*. Новое решение, также как и *Signator/2000*, будет использовать базу данных *ORACLE*. Программный код решения разрабатывается с учетом современных требований, подразумевающих использование сервера приложений, обеспечивающего доступ к данным через веб-интерфейс. Данное решение упрощает установку и поддержку программного обеспечения в компании. Также упрощается взаимодействие с агентскими пунктами, которые, используя веб-интерфейс, будут заносить данные не в промежуточное хранилище данных, а непосредственно в базу данных, установленную в управляющей компании. Это позволит упростить и сверку данных, так как отчетность управляющих компаний и агентского пункта изначально будет базироваться на одних и тех же данных, и все отчеты агентского пункта станут доступными управляющей компании.

Система будет иметь в своем составе интерфейсы, обеспечивающие обмен данными с другими системами. Это поз-

волит автоматизировать процессы подготовки данных для передачи их в спец-депозитарию, занесения информации в систему по отчету брокера и т. д.

В. Ч. Уважаемые Сергей Юрьевич и Дмитрий Геннадиевич! Благодарим вас за содержательные ответы. Желаем вам дальнейших успехов в развитии системы Signator/2000 и продвижении проектов компании «Эльбрус-2000». ■

Московская межбанковская валютная биржа (ММВБ) готовит к выпуску справочник **«Весь финансовый софт»**. В нем будут представлены продукты и услуги отечественных и зарубежных компаний специализирующихся на автоматизации деятельности банков, инвестиционных и страховых компаний, интернет-трейдинговые системы, а также программы, обеспечивающие информационную безопасность.

Спонсорами издания выступили компании «АСК-софт», EGAR Technology и «Эльбрус-2000».

Подробности об участниках, условиях участия и распространении справочника – на Интернет-сайте ММВБ по адресу

www.micex.ru (web-страница «Программные продукты для финансовых рынков»).

Справки об издании можно также получить по тел. (095) 745-56-50 или по e-mail: banner@micex.com.

План проведения презентационных мероприятий на ММВБ (июнь-июль 2005 г.)

№ п/п	Название мероприятия / Организатор	Дата / время	Место проведения
1.	Конференция: «Опыт управления деньгами страховых компаний» Организаторы: Журнал «Пенсионные деньги» при поддержке ЗАО «Московская межбанковская валютная биржа»	09.06.05 15:00–18:00	125009, Россия, Москва, Большой Кисловский пер., д. 13.
2.	Специализированный семинар: «Эффективная поддержка процессов управления активами – система фронт- и мидл-офис компании ComArch для банков и управляющих компаний в России» Организаторы: Компания «ComArch».	июнь 2005 г. (*)	125009, Россия, Москва, Большой Кисловский пер., д. 13.
3.	Конференция: «Новые инструменты валютного рынка России: Проблемы законодательства, налогообложения» Организаторы: Национальная Валютная Ассоциация при поддержке ЗАО «Московская межбанковская валютная биржа», Клуба банковских аналитиков и компании Диасофт	июль 2005 г. (*)	125009, Россия, Москва, Большой Кисловский пер., д. 13.

(*) - точные даты уточняются.

Справочная информация по телефонам 705-96-61; 745-56-50